



Iránymutatások a WÁBERER Hungária Biztosító Zrt. és partnerei számára termékfelügyeleti és irányítási elvekről.

A biztosítási értékesítésről szóló, 2016/97/EU európai parlamenti és tanácsi irányelv 25. cikke alapján az értékesítés céljából kialakított termékek biztosítási piacon történő forgalomba hozásával egy időben az alábbi iránymutatásokat fogalmaz meg Társaságunk és ad át a közvetítői számára;

WÁBERER ESÉLY EGÉSZSÉGBIZTOSÍTÁS

TERMÉK IGÉNY:

Az Esély egészségbiztosítás az összegbiztosítások körébe tartozó biztosítás, amely a szerződés biztosítottjának a szerződési feltételekben meghatározott esemény bekövetkezése esetén szolgáltatásként daganatra specifikus diagnosztikus vizsgálatok elvégését és a diagnózis felállítását nyújtja.

JOGI SZABÁLYOZÁS:

- A biztosítási tevékenységről szóló 2014. évi LXXXVIII. törvény,
- a Polgári Törvénykönyvről szóló 2013. évi V. törvény

BIZTOSÍTÁSI ESEMÉNY:

Biztosítási esemény bármilyen daganatra specifikus diagnosztikus vizsgálat előírása, amely a biztosítottnál - a várakozási időre is tekintettel - a kockázatviselés tartama alatt, de annak kezdetéhez képest előzmény nélküli betegsége vagy kóros állapota miatt válik szükségessé. Biztosított az a Magyarország területén állandó lakóhellyel rendelkező természetes személy, akinek az egészségi állapotával kapcsolatos kockázatokra a biztosítási szerződés létrejön, és aki a magyar kötelező egészségbiztosítás rendszerében biztosított, vagy az egészségügyi szolgáltatásra egyéb jogcímen jogosult.

BIZTOSÍTÓ SZOLGÁLTATÁSA:

A biztosító a szerződés biztosítottjának a szerződési feltételekben meghatározott esemény bekövetkezése esetén szolgáltatásként daganatra specifikus diagnosztikus vizsgálatok elvégését és a diagnózis felállítását nyújtja. A biztosítás a gyors, vezetett és komplex diagnosztikai vizsgálatokat, valamint a kiegészítő asszisztencia szolgáltatásokat fedezi.

BIZTOSÍTÓ SZÁMÁRA KEDVEZŐ CÉLPIAC:

- 18 és 60 éves életkor közötti ügyfél,
- 50 fő feletti munkavállalói, vagy egyéb csoport számára csoportos biztosítást kötő ügyfelek. Ebben az esetben nincs várakozási idő, nincs korlátozva a belépési kor felső határa.

BIZTOSÍTÓ SZÁMÁRA NEM KEDVEZŐ CÉLPIAC:

- 60 év feletti ügyfelek,
- daganatos betegséggel már diagnosztizált ügyfelek

CÉLPIACON BELÜL SZEGMENS:

Minden olyan ügyfél, aki a legrettegettebb betegsége (daganatos betegségekre) keres komplex, gyors szolgáltatást és anyagi támogatást.

ÉRTÉKESÍTÉSI CSATORNÁK:

- Alkuszi és többes ügynöki csatorna.

STRATÉGIA:

Biztosító felismerte a nagy társadalmi igényt az egészségbiztosítás területén. A termékében ezt kihasználva az alábbi termékelőnyt kínálja az ügyfeleknek;

- komplex diagnózis rövid idő alatt felállítható,
- PET-CT-vel lényegesen korábban felismerhető és diagnosztizálható a betegség.
- kezelés utáni diagnosztikai vizsgálatok,
- hozzáférés új diagnosztikai, kezelési lehetőségekhez,

KOCKÁZATVÁLLALÁS:

Biztosító nagy tapasztalattal rendelkező szolgáltatókkal végzi a tevékenységet, a szakértői háttér révén a biztosító számára kedvező kockázatú ügyfelekkel tud szerződést kötni.

TERMÉK KÖLTSÉGEI:

A termék díjában az alábbi költségelemeket érvényesítjük:

- több éves kárinformációk alapján számolt kockázati díjrész.
- a diagnosztikai szolgáltatást nyújtó partnerünk részére fizetett költségek,
- működési költségek (Back Office, kárrendezési, marketing stb.)
- szerzési és fenntartási jutalékköltségek

KÁRRENDEZÉS:

A kárrendezési szolgáltatást megbízott partnerünk, az Onkomplex Kft. szakembereinek közreműködésével nyújtjuk ügyfeleink számára.

ÉRTÉKESÍTÉSI LEHETŐSÉGEK:

Papíralapon köthető termék.

Hatály: 2019.02.22-től

